

## OK!Thess<sup>1</sup> : Αναζήτηση Συνεργάτη / Program Manager

Το OK!Thess αναζητά συνεργάτη που θα αναλάβει τον ρόλο του “program manager”

Το OK!Thess έχει δυο αλληλένδετους ρόλους.

Ο πρώτος είναι μια προ-θερμοκοιτίδα που προσπαθεί να βοηθήσει επίδοξους επιχειρηματίες (startups) να εκτιμήσουν την βιωσιμότητα της ιδέας τους και να σχηματίσουν ένα κατάλληλο επιχειρηματικό μοντέλο ώστε να στήσουν την επιχείρησή τους με τους καλύτερους οιωνούς.

Ο δεύτερος είναι να συμβάλλει στην ανάδειξη ενός οικοσυστήματος καινοτομίας στην Θεσσαλονίκη και την ευρύτερη περιοχή. Αυτό πραγματοποιείται, μεταξύ άλλων τρόπων, με την οργάνωση και φιλοξενία εκδηλώσεων που ενημερώνουν, καταρτίζουν ή προωθούν την συνέργεια των διαφόρων συντελεστών ενός οικοσυστήματος.

Οι ρόλοι είναι αλληλένδετοι καθώς κάποιες εκδηλώσεις ή δράσεις που στοχεύουν στις startups μπορεί να είναι ανοιχτές στο ευρύτερο οικοσύστημα, όπως και δράσεις που στοχεύουν στο οικοσύστημα μπορεί να επιλέγονται λαμβάνοντας υπ’ όψιν τις ανάγκες των φιλοξενουμένων startups.

### Program Manager (Coach)

Ο/η Coach είναι υπεύθυνος για το στήσιμο και εκτέλεση του προγράμματος στήριξης των ομάδων startups που φιλοξενούνται στο OK!Thess<sup>2</sup>. Ειδικότερα, οι ομάδες υποστηρίζονται στην (α) ανάπτυξη ενός ρεαλιστικού επιχειρηματικού μοντέλου, και (β) είτε στην αναζήτηση κεφαλαίων σποράς ή κινδύνου, είτε στην περαιτέρω φιλοξενία σε θερμοκοιτίδες που παρέχουν οικονομική υποστήριξη.

Η μεθοδολογία που χρησιμοποιεί το OK!Thess εξαρτάται σε σημαντικό βαθμό από τα χαρακτηριστικά της κάθε ομάδας και συνίσταται, στην πιο minimal εκδοχή, από μια εβδομαδιαία συνάντηση της κάθε ομάδας με τον coach κατά την διάρκεια της οποίας αναλύονται τα πεπραγμένα της εβδομάδας που πέρασε και στοχοθετείται η δουλειά της επόμενης. Σε άλλες περιπτώσεις ακολουθείται η Lean Startup Methodology με παράλληλη διεξαγωγή σεμιναριακού τύπου συναντήσεων επί των τεχνικών / εργαλείων. Σε κάθε περίπτωση, υπάρχει μια δεξαμενή μεντόρων για την παροχή πιο εξειδικευμένης στήριξης των startups στον κύριο τομέα της δραστηριότητάς τους.

Οι ρόλοι που αναμένεται να εκπληρώσει ο/η συνεργάτης που θα επιλεγεί είναι να:

- Επικοινωνεί με τις ομάδες στο επίπεδο της ανάπτυξης του προϊόντος ή υπηρεσίας που ετοιμάζουν,

---

<sup>1</sup> Το OK!Thess είναι μια δράση κοινή ανάμεσα στο Δήμο Θεσσαλονίκης, την Αλεξάνδρεια Ζώνη Καινοτομίας, ΑΠΘ, ΠΑΜΑΚ, ΑΤΕΙΘ, ΔΙΠΑΕ, ΣΒΒΕ, ΣΕΒΕ, ΚΕΠΑ, ΣΕΠΒΕ.

<sup>2</sup> Οι Startups που φιλοξενούνται στο OK!Thess επιλέγονται κάθε τρίμηνο μετά από αξιολόγηση των προτάσεών τους ως προς την επιχειρηματική τους ιδέα και άλλα κριτήρια. Για περισσότερες λεπτομέρειες βλέπε [www.okthess.gr](http://www.okthess.gr)

- Επικοινωνεί, σε συνεργασία με την διοίκηση, με μέντορες από την υπάρχουσα δεξαμενή (και κατά περίπτωση την εμπλουτίζει) για τις ανάγκες των φιλοξενουμένων ομάδων.
- Προτείνει τις ομάδες που είναι σε θέση να παρουσιάσουν την επιχείρησή τους σε πιθανούς χρηματοδότες
- Προσδιορίζει την θεματολογία εκδηλώσεων που ενδιαφέρουν τις φιλοξενούμενες ομάδες και τις οργανώνει σε συνεργασία με τον event manager.
- Περισυλλέγει, αναλύει και παρουσιάζει ποσοτικά και ποιοτικά δεδομένα για τις ομάδες.

Ο/η coach θα έχει:

- Τεχνογνωσία στην διαδικασία επιχειρηματικής εκκίνησης.
- Αποδεδειγμένη εμπειρία συνεργασίας με άτομα και ομάδες startups σε όλα τα επίπεδα ωρίμανσης (ιδέα, επιτάχυνση, εξεύρεση επενδυτών), και κατα προτίμηση την εμπειρία στησίματος της δικής του/της startup.
- Μπορεί να εκφράζεται, είτε γραπτά είτε προφορικά, περιεκτικά αλλά και με οικονομία λόγου καθώς οι επικοινωνιακές απαιτήσεις του ρόλου είναι ποικίλες και σημαντικές.
- Άπταιστη γνώση των Αγγλικών και κατά προτίμηση τουλάχιστον μιας ξένης γλώσσας επί πλέον σε ικανοποιητικό επίπεδο.

Οι υποψήφιοι coach καλούνται να προτείνουν άλλη, η προσαρμογή της υπάρχουσας μεθοδολογίας που αναφέρθηκε προηγούμενα για την στήριξη των ομάδων, υποβάλλοντας ένα πρόγραμμα στήριξης (πχ ένας συνδυασμός του LSM με τον κύκλο feedback που αναφέρθηκε προηγούμενα ή οποιοδήποτε άλλο πλησίασμα).

Οι υποψήφιοι καλούνται να εκδηλώσουν το ενδιαφέρον τους αποστέλλοντας στην ηλεκτρονική διεύθυνση [mail@okthess.gr](mailto:mail@okthess.gr) (με την ένδειξη coach\_okthess), μέχρι 21 Αυγούστου 2017, τα ακόλουθα:

- Βιογραφικό σημείωμα που να τεκμηριώνει την εμπειρία τους στο αντικείμενο, και συγκεκριμένα στην καθοδήγηση start-ups από το ξεκίνημα στην ωρίμανση.
- Πρόταση / σχέδιο προγράμματος για την υποβοήθηση των ομάδων του OK!Thess, Η πρόταση αυτή θα πρέπει μεταξύ άλλων να προσδιορίζει και την φύση της απασχόλησης του αιτούντος (φυσική παρουσία, τηλε-παρουσία κλπ). Να σημειωθεί ότι η φυσική παρουσία του coach στο OK!Thess είναι απαραίτητη για 2 μέρες την εβδομάδα κατ' ελάχιστον.
- Το εκτιμώμενο κόστος στο OK!Thess που προβλέπεται από την συνεργασία σε μηνιαία βάση, λαμβάνοντας υπόψιν τον μέγιστο διαθέσιμο προϋπολογισμό για την θέση του event manager που ανέρχεται σε 30.000€ ανά έτος.

**Δεδομένου ότι οι επικρατέστεροι υποψήφιοι ανάδοχοι ενδέχεται να κληθούν σε συνέντευξη με μέλη της Συμβουλευτικής Επιτροπής του OK!Thess (η οποία είναι διεθνής) οι παραπάνω πληροφορίες θα πρέπει να μας σταλούν στα Αγγλικά.**